

عصر آزادی / سرویس بانک و بیمه:
ظرفیت‌ها، خدمات و محصولات بانک صادرات ایران و شرکت‌های تابعه در دومین روز از برپایی هفتمین نمایشگاه و کنفرانس بین‌المللی صنعت پخش ایران در یک پنل تخصصی با حضور مدیران ارشد بانک و مسئولان و نمایندگان شرکت‌های ابزاری بانک برای فعالان این صنعت تشریح شد.

عصر آزادی- فرورغ پیمان، در این نشست تخصصی که با استقبال فعالان صنعت پخش همراه بود، علاوه بر رئیس اداره کل بانکداری خرد و بازاریابی، مدیران شرکت‌های زیرمجموعه بانک از جمله شرکت‌های تأمین سرمایه سپهر، کارگزاری بانک صادرات ایران، واسپاری سپهر، بیمه سرمد، هلدینگ صاد، پرداخت الکترونیک سپهر، توسعه فناوری اطلاعات خوارزمی، فناوری و راه‌حل‌های هوشمند سپهر و پیشگامان فناوری‌های نوین صاد به ارائه توانمندی‌های خود برای توسعه همکاری و ارائه آخرین دستاوردهای بانکداری غیرحضوری در حل مشکلات و دغدغه‌های صنعت پخش کشور پرداختند.

فریدون صالحیان رئیس اداره کل بانکداری خرد و بازاریابی در این نشست با اشاره به سهم ۹ درصدی صنعت پخش در اقتصاد کشور، بزرگی و اهمیت آن را خاطرنشان کرد و افزود: بانک صادرات ایران با ۷۲ سال سابقه، اثرگذاری در اقتصاد و گستردگی خدمات، نقش ارزنده‌ای در صنعت پخش دارد و تعامل و مراوده بانکی و مالی بیش از ۸۰ درصد شرکت‌های بزرگ این صنعت از دهه‌های گذشته تاکنون با بانک صادرات ایران مؤید همین مطلب است.

او افزود: مشتریان و فعالان صنعت پخش کشور همواره مورد توجه بانک بوده و کمک به رفع مشکلات و دغدغه‌های آنها نیز در سال‌های اخیر با ارائه محصولات نوین و راهبردی بانک بیش از گذشته، مورد توجه بوده است.

صالحیان با اشاره به محصول راهبردی «چکنوک» بانک صادرات ایران به عنوان نخستین چک امن دیجیتال نظام بانکی، گفت: امروزه پخش لجستیک و تأمین مالی زیرساخت‌ها از مهمترین دغدغه‌های صنعت پخش است و چکنو ظرفیت بسیار مناسبی برای پاسخگویی به مشکلات این صنعت دارد.

وی گفت: چکنو به دلیل فراهم آوردن بستر مناسب و امن برای جابجایی نامحدود مبلغ چک در هر ساعت از شبانه‌روز، راه‌حل مناسبی برای حل مشکلات نقل و انتقال پول و هزینه حمل و نقل کالا در شرایط مختلف از جمله عدم دسترسی به شعب در ساعات تعطیلی و سریع‌تر از ابزار چک کاغذی است و در این زمینه استقبال پخش زیادی از فعالان اقتصادی از این ابزار پیشرو، نشان از تداوم اعتماد مشتریان به بانک صادرات ایران است.

رئیس اداره کل بانکداری خرد و بازاریابی با بیان اینکه تاکنون بیش از ۸،۵ میلیون برگ چکنو توسط بانک صادرات ایران برای مشتریان صادر شده از پیشتازی این ابزار مهم پولی برای حل بسیاری از دغدغه‌ها و مشکلات صنعت پخش و حتی حل مشکل هزینه حمل بار برای رانندگان



خودمالک، در ساعات تعطیلی شعب و ارقام بالاتر ازسقف مجاز ابزارهای متداول بانکداری الکترونیک، خبر داد و گفت: چکنو بانک صادرات ایران به عنوان نخستین چک امن دیجیتال نظام بانکی همچنان پیشرو و مورد اعتماد است.

در این نشست همچنین رضا غلامعلی‌پور، مدیرعامل شرکت تأمین سرمایه سپهر به بیان گزارشی از توانمندی و قابلیت‌های این شرکت در مجموعه بازار سرمایه برای تأمین مالی شرکت‌های صنعت پخش پرداخت و گفت: صنعت پخش از جایگاه و اهمیت فراوانی در زندگی روزمره شهروندان برخوردار است و به این اهمیت در دو حوزه پخش مواد غذایی و دارویی به مراتب بیشتر است. اما مهمترین چالش‌های این صنعت در مقایسه با سایر صنایع، تأمین مالی خرید دارایی‌های ثابت از جمله ناوگان حمل و نقل، ساختمان، انبار و خرید سامانه‌های انبارداری و حسابداری و سامانه‌های برنامه‌ریزی است.

وی افزود: بهبود و بهسازی دارایی‌های ثابت یا بعضاً جایگزینی دارایی‌ها ممکن است نیاز به تأمین منابع داشته که بخشی از آن از طریق بازار پول قابل تهیه است اما برای پخش عمده آنها که دوره بازگشت بیشتری هست، نیاز به تعریف ابزارهای تأمین مالی دیگری از جمله انتشار اوراق است که توسط تأمین سرمایه سپهر بانک صادرات ایران قابل ارائه است. غلامعلی‌پور از انتشار ۵۰۰۰ میلیارد تومان اوراق برای صنایع مختلف در تأمین سرمایه سپهر در شش ماه گذشته خبر داد و برای استفاده از ظرفیت‌های صندوق این شرکت برای کمک به شرکت‌های صنعت پخش اعلام آمادگی کرد.

محمد رحمانی، مدیرعامل کارگزاری بانک صادرات ایران نیز در این

با حضور مدیران ارشد بانک و شرکت‌های زیرمجموعه ارائه شد تشریح خدمات فناوریانه بانک صادرات ایران به صنعت پخش

نشست به استفاده از ظرفیت تجمع منابع خرد و کراند فانڈینگ برای توسعه کسب و کارهای نوین اشاره کرد و گفت: بر اساس پلتفرم‌های آنلاینی که تحت نظر نهادهای ناظر در بازار سرمایه هستند منابع خرد از سرمایه‌گذاران جمع می‌شود و این منابع به صورت سرمایه‌گذاری در طرح‌هایی که روی این پلتفرم‌ها ارائه شده تجهیز می‌شود و در کارگزاری بانک صادرات ایران علاوه بر ارائه خدمات عمومی بازار سرمایه و معاملات سهام از این ظرفیت‌ها نیز می‌توان برای تأمین مالی کوتاهمدت در صنعت پخش استفاده کرد و کارگزاری بانک صادرات ایران برای ارائه این خدمات آمادگی کامل داردوی ارائه خدمات ویژه زنجیره‌ای بین شبکه پخش و بورس کالا یا بورس انرژی را از دیگر امکانات این کارگزاری برای صنعت پخش عنوان کرد.

اسماعیل کریمیان، مدیرعامل واسپاری سپهر نیز در این نشست با تشریح وضعیت صنعت پخش در اقتصاد کشور گفت: از ۲۰۰ شرکت فعال در صنعت واسپاری، تنها ۲۶ شرکت مجوز به فعالیت از بانک مرکزی دارند که سرآمد آنها شرکت واسپاری سپهر صادرات است. با حمایت‌های بانک صادرات ایران و پشتیبانی‌هایی که انجام می‌دهد و ظرفیت‌هایی که دارد، شرکت واسپاری صادرات به جرات در تمامی بخش‌های اقتصادی حوزه‌های بازرگانی اوزمیتی صنعت معدن کشاورزی فعال است و در صنعت پخش و ناوگان حمل و نقل نیز از خودروهای سبک تا خودروهای سنگین مشمول خدمات این شرکت هستند.

حسن پور کاظمی، قائم‌مقام بیمه سرمد نیز در این پنل گفت: بانک صادرات ایران با قدمت ۷۲ ساله یکی از ارکان اقتصادی کشور است که در تکمیل زنجیره تأمین مالی خود، محصولات بیمه را نیز در مجموعه شرکت بیمه سرمد گنجانده و این شرکت طی ۱۱ سال قدمت تمامی خدمات عمومی صنعت بیمه را ارائه کرده و در این شرکت این توانایی وجود دارد تا در شعب سراسر کشور خدمات قابل توجهی به فعالان صنعت حمل و نقل داشته باشد.

وی افزایش سرمایه و سوددهی و رتبه قابل قبول توانگری مالی این شرکت در صنعت را نقطه قوت این شرکت در کنار حمایت بانک صادرات ایران برای خدمت به صنعت پخش عنوان کرد.

امیر وصالی، سرپرست کسب و کار هلدینگ صاد نیز اداره شدن سنتی و سیستم‌های اطلاعاتی جزیره‌ای و قدیمی و عدم امکان پایش لحظه‌ای ناوگان و همچنین سیستم‌های مالی و پرداخت در این صنعت را مشکل اصلی آن عنوان کرد و گفت: حضور فناوری و دیجیتال شدن فرآیندها مطمئناً می‌تواند گام‌های مناسبی را رقم بزند. از سیستم‌های سفارش‌گیری آنلاین گرفته تا ردیابی لحظه‌ای ناوگان‌ها و تحلیل داده‌های فروش و روش‌های نوین تعاملات مالی و پرداخت، فرصتی برای شرکت‌های زیر مجموعه بانک صادرات ایران است که بتوانند این فضا را بهبود ببخشندوی توسعه روش‌های پرداخت هوشمند و ارائه سرویس‌های مدیریت امنیت اطلاعات و سیاست زیرساخت‌های مورد نیاز توام با لایه‌های مختلف امنیتی را از مهمترین راهکارهای این هلدینگ برای صنعت پخش پیشنهاد کرد.

بازار طلای آمریکا سرخم کرد



قیمت هر اونس طلا در بازار معاملات آتی آمریکا، پس از انتشار گزارش‌هایی در مورد تعرفه‌های شمش طلا در روز جمعه، اندکی از افزایش خود کاست و از بالاترین رکوردش عقب‌نشینی کرد.

به گزارش ایسنا، بهای هر اونس طلا برای تحویل فوری در معاملات روز جمعه، در ۳۳۹۶ دلار و ۸۰ سنت ثابت ماند، اما طی هفته گذشته یک درصد، افزایش یافت. هر اونس طلا

در بازار معاملات آتی آمریکا، پس از ثبت رکورد ۳۵۲۴ دلار و ۱۰ سنت در ابتدای معاملات جمعه، ثابت ماند و در ۳۴۵۴ دلار و ۱۰ سنت بسته شد.بیمانیه مقام کاخ سفید در مورد فرمان اجرایی آتی پس از حکم منتشر شده در وب‌سایت اداره گمرک و حفاظت مرزی آمریکا منتشر شد که نشان می‌دهد واشنگتن ممکن است شمش‌های طلای معامله شده در آمریکا را تحت تعرفه‌های وارداتی خاص هر کشور قرار دهد. «سوزانا استریتز»، رئیس بخش پول و بازارها در شرکت هار گریوز نلس‌داون، گفت: افزایش غیرمنطقی قیمت طلا نشان می‌دهد که حتی دارایی‌های امن نیز از نوسانات ناشی از سردرگمی ناشی از دوران تعرفه‌ها در امان نیستند.اختلاف قیمت بین معاملات آتی طلای آمریکا و قیمت‌های نقدی افزایش یافت و به ۵۷ دلار رسید که نسبت به بیش از ۱۰۰ دلار در ابتدای معاملات روز جمعه، کاهش داشت.

طبق گزارش رویترز، تحلیلگران اظهار کردند که با توجه به جایگاه سوئیس به عنوان قطب پیشرو در باالایش و ترانزیت طلا در جهان، تعرفه آمریکا بر تحویل طلا می‌تواند به طور قابل توجهی بر این کشور تاثیر بگذارد. کالاهای سوئیسی مشمول تعرفه واردات ۳۹ درصدی آمریکا هستند و این کشور با آمریکا در مورد کاهش

این تعرفه‌ها مذاکره می‌کند.

او منبع آگاه به رویترز گفتند: برخی از پالایشگاه‌های طلا، از جمله یک نهاد بزرگ سوئیسی، به دلیل عدم

اطمینان، تحویل شمش به آمریکا را متوقف کرده‌اند.

در بازار سایر فلزات ارزشمند، بهای هر اونس نقره بدون تغییر ماند و در ۲۸ دلار و ۲۹ سنت ایستاد. بهای هر اونس پلاتین با ۰.۵ درصد کاهش، ۱۳۲۷ دلار ۸۵ سنت معامله شد و هر اونس پالادیوم ۲.۲ درصد کاهش یافت و به ۱۱۲۵ دلار و ۴۸ سنت رسید.



توجه به حق همسایگی با کشور آذربایجان



یوسف پزشکیان دستیار رسانه‌ای رئیس دولت چهاردهم

وقتی با کسی دشمنی کنی، باید منتظر این باشی که بر علیه تو اقدام کند، جنگ که فقط نظامی نیست؛ در

مجامع بین‌المللی بر علیه تو رای دهد و موضع بگیرد، در اقتصاد هرچه می‌تواند به تو ضربه بزند.

برخی از افراد دارای تربیون مدتی است مدام مطرح می‌کنند که کشور آذربایجان در جنگ اخیر به اسرائیل کمک کرده است، پیش از طرح چنین ادعا، ابتدا باید بررسی کنیم که چه اسناد و شواهدی وجود دارد که از این ادعا حمایت می‌کند. آیا سازمان‌های اطلاعاتی و امنیتی گزارش در این خصوص داده‌اند؟ آیا مشاهدات

و گزارش‌هایی از ایرانی‌های مقیم کشور آذربایجان در اختیار داریم؟ چه مدرکی است اثبات حمایت آذربایجان از اسرائیل در جنگ بر علیه ایران وجود دارد؟ در حالی که نهادهای امنیتی چنین چیزی را تأیید نکرده‌اند. در گام بعد باید بررسی کنیم که طرح این ادعا چه سود و آورده‌ای برای کشورمان خواهد داشت؟ آیا می‌خواهیم آینده روابط ما با کشور آذربایجان پر تنش و آزردهنده باشد؟ برای مواجهه با کشور آذربایجان سه سناریو پیش روی جمهوری اسلامی ایران است؛ اول: می‌خواهیم با کشور آذربایجان بجنگیم یا تحریک کنیم که آذربایجان با ما بجنگد؟ دوم: می‌خواهیم بدون حل و فصل مسئله‌مان با کشور آذربایجان، دو طرف ماجرا را در حالت نه جنگ و نه صلح نگه داریم!

سوم: می‌خواهیم با یکدیگر همسایه باشیم و علیرغم وجود اختلافات احتمالی، با هم کار کنیم و کمک کنیم مشکلاتش حل شود و برای حل مشکلات‌مان کمک بگیریم! قطعاً گزینه اول موردنظر مسئولان کشور نیست، به نفع کشور هم نیست. متأسفانه ادعاهای مطرح شده، ایران را به سمت گزینه اول هل می‌دهد؛ یعنی وقتی کسی می‌گوید کشور آذربایجان در جنگ ۱۲ روزه اخیر به رژیم اسرائیل کمک کرد، یعنی اینکه کشور آذربایجان دشمن ماست، وقتی می‌گویند آذربایجان دشمن ماست یعنی باید با او بجنگیم در حالی که بعید می‌دانم عقلاً کشورمان چنین قصدی داشته باشند.

کسانی که به گزینه دوم قائل هستند، در واقع گمان می‌کنند ما با کشور آذربایجان دشمن هستیم ولی وارد جنگ نظامی نمی‌شویم کمااینکه این گزینه هم قطعاً به نفع ما نیست، چرا؟ چون وقتی با کسی دشمنی کنی، باید منتظر این باشی که بر علیه تو اقدام کند، جنگ که فقط حالت نظامی نیست. در مجامع بین‌المللی بر علیه تو رای بدهد و موضع بگیرد. در اقتصاد هرچه می‌تواند به تو ضربه بزند…

گزینه سوم مبتنی بر این فرض است که هیچ دو کشور و حکومتی در تمام مسائل سیاسی و بین‌المللی و جزئیات کنش‌روری مواضع و رویکرد یکسانی ندارند، بنابراین طبیعتاً اختلافاتی وجود دارد اما علیرغم اختلافات و گاه تعارض منافع، می‌توان مسائل مشترکی را پیدا کرد که حول آن‌ها همکاری کنیم و به همدیگر سود برسائیم.

در مسائل اقتصادی، تجاری و حتی امنیتی، دو کشور ایران و آذربایجان می‌توانند به همدیگر کمک کرده و اختلافات را تا جای ممکن حل کنند یا تلاش کنند، کمتر شود.

کارگران پیمانکاری؛ ستون‌های ناھموار اقتصاد در سایه تبعیض و بی‌عدالتی



کارگران پیمانکاری که در پروژه‌های عمرانی، نفت، شهرداری و صنایع مشغول به کارند، با مشکلات جدی از جمله حقوق نا عادلانه، نبود امنیت شغلی و حذف از مزایای پایه مواجه‌اند؛ چالشی که نه‌تنها عدالت اجتماعی را تهدید می‌کند، بلکه بهره‌وری اقتصاد در خطر است.

به گزارش خبرنگاراقتصادی خبرگزاری

سنتیم،در حالی که میلیون‌ها کار گر در پروژه‌های عمرانی، نفت و گاز، شهرداری‌ها، مراکز صنعتی و خدمات عمومی مشغول به کارند، بخش قابل توجهی از این نیروی کار، تحت عنوان «کارگران پیمانکاری» فعالیت می‌کنند؛ کارگرانی که با وجود انجام کار مشابه با نیروهای رسمی و قراردادی، از بسیاری از حقوق اولیه شغلی و معیشتی محروم‌اند. این وضعیت، به‌ویژه در شرایط اقتصادی کنونی، چالشی جدی برای عدالت اجتماعی و بهره‌وری در بازار کار کشور به شمار می‌رود.

کارگران پیمانکاری معمولاً در مشاغل سخت و زیان‌آور حضور دارند؛ از پاکبان‌های شهرداری گرفته تا نیروهای فنّی در شرکت‌های بزرگ نفتی، عمرانی و خدمات شهری. اما در اکثر موارد، این افراد توسط شرکت‌های واسطه‌ای یا پیمانکارانی به کار گرفته می‌شوند که سود خود را از کاهش حقوق و مزایای کارکنان کم می‌کنند. تبعیض در پرداخت حقوق، بی‌ثباتی شغلی، نداشتن امنیت اجتماعی و حذف از مزایایی چون بیمه تکمیلی، سنوات، حق مسکن، و حتی گاه بیمه تأمین اجتماعی، از جمله مشکلات اصلی این کارگران است.

یک کارگر پیمانکاری شهرداری می‌گوید:ما همان کاری را می‌کنیم که کارمند رسمی انجام می‌دهد، اما حقوق‌مان کمتر از نصف اوست. هیچ امنیت شغلی نداریم. هر لحظه ممکن است پیمانکار عوض شود و ما را اخراج کند یا قراردادمان را تمدید نکند. یکی از جدی‌ترین اشکالات نظام پیمانکاری، نبود نظارت مؤثر از سوی کارفرمای اصلی (نهاد دولتی یا شرکت دولتی) بر عملکرد پیمانکاران است. در بسیاری موارد، کارفرما با واگذاری کامل مسئولیت به پیمانکار، عملاً چشم خود را بر تخلفات می‌بندد.

کارشناسان بازار کار معتقدند که این وضعیت، برخلاف اصول ماده ۴۱ قانون کار، قانون مدیریت خدمات کشوری و حتی سیاست‌های کلی تأمین عدالت اجتماعی است. مهدی نصیری، کارشناس روابط کار، می‌گوید: در برخی پروژه‌ها، پیمانکارها حتی بیمه کارکنان را پرداخت نمی‌کنند و با قراردادهای سفید یا یک‌ماهه، کارگران را تحت فشار می‌گذارند. این بهره‌کشی آشکار، باید متوقف شود.

بی‌ثباتی شغلی و نابرابری در پرداخت‌ها، تنها مشکل اقتصادی نیست؛ بلکه آثار اجتماعی نیز به‌دنبال دارد. افزایش ناراضی‌ن عمومی، مهاجرت نیروی کار، کاهش بهره‌وری، و گسترش حس بی‌عدالتی در محیط کار، از تبعات ادامه‌دار بودن این وضعیت است.

کارگری از بخش خدمات شهری در اهواز می‌گوید: ما سال‌ها در خط مقدم خدمات‌رسانی بودیم، در گرمای ۵۰ درجه‌ساز کار کردیم، اما هر چند ماه یک‌بار مجبوریم قرارداد جدید امضا کنیم، و هیچ‌وقت مطمئن نمی‌شویم ماه بعد شاغل هستیم یا نه. حمیدرضا حاجی بابایی، نایبرئیس مجلس شورای اسلامی درباره آخرین وضعیت طرح نیروی های شرکتی گفت: مجلس تبدیل وضعیت نیروهای شرکتی را مصوب کرده و به دولت ارجاع داده است و معاون امور اداری و استخدامی کشور باید نظرش را اعلام کند.

حمیدرضا حاجی‌بابایی در پاسخ به این سؤال: "تعیین تکلیف و تبدیل وضعیت نیروهای شرکتی به کجا رسید؟" اظهار کرد: مجلس این موضوع را مصوب کرده است و به دولت ارجاع داده‌یم، هیئت تشخیص صلاحیت نظام نیز بررسی کرد و به دولت ارائه داده است. معاون امور اداری و استخدامی کشور باید نظرش را با بخش‌نامه اعلام کند. مجلس با تبدیل وضعیت نیروهای شرکتی موافق است.

سمیه گلپور، رئیس کانون عالی انجمن‌های صنفی کارگران دربارہ کارگران پیمانکاری گفت:از مطالبات مهم کارگران، حذف پیمانکارانی است که در حوزه قراردادهای کارگری فعالیت می‌کنند و کارگران را به استثمار می‌گیرند.

وی ادامه داد: متأسفانه چه در دستگاه‌های دولتی و چه غیر دولتی غالباً فرآیند پیمانکاری منجربه تضییع حقوق کارگران در اصل مبلغ پرداختی نیروی کار، معوقاتی که در پرداختی وجود دارد، بحث امنیت شغلی و عدم ثبات شغلی و به مخاطره انداختن امنیت روانی آنها شده است.گلپور افزود: این موضوع در کمیسیون اجتماعی مجلس قبلی بررسی شد و به تصویب رسید، حتی تا مجمع تشخیص صلاحت نظام هم رفت، در حال حاضر خواستار تعیین تکلیف این مسئله هم هستیم.

وی با انتقاد شدید از فعالیت شرکت‌های پیمانکاری در ارگان‌های دولتی، غیردولتی و خصوصی گفت: پیمانکاران با واسطه‌گری خود، بخش عمده‌ای از حقوق کارگران را به سود تبدیل کرده و نظامی شبیبه به برده‌داری مردن در کشور ایجاد کرده‌اند. چرا باید کارگر زحمت‌کش، کار را انجام دهد و پیمانکار بدون زحمت، سود اصلی را ببرد؟ خواسته اصلی ما، حذف این واسطه‌ها و تضمین دسترسی مستقیم کارگران به حقوق منصفانه است.