

عصر آزادی / سرویس بانک و بیمه:

حرکت به‌سمت بانکداری دیجیتالی به اولویت نخست بانک ایران زمین مبدل شده به‌گونه‌ای که هر روز شاهد طراحی ابزارهای نوینی از سوی این بانک هستیم که در راستای افزایش خدمات در بستر دیجیتال صورت می‌گیرد موضوعی که هم‌اکنون با راه‌اندازی اولین «نئوبانک» در این موسسه تحول بزرگی را در صنعت بانکداری رقم خواهد زد.

به گزارش عصرآزادی آنلاین به نقل از آرمان ملی آنلاین، در این رابطه عبدالمجید پورسعید مدیرعامل این بانک با عنوان اینکه شرایط رقابتی ایجاد شده بین بنگاه‌های اقتصادی عاملی برای تقویت و کارهای موثر در ایجاد ارتباط قوی بین همه همکاران است، گفت: روابط سیستماتیک نیاز هر سازمانی است که باعث می‌شود اگر مساله و مشکلی پیش می‌آید مطرح کنیم و بتوانیم حل کنیم. مهمتر این است که وقتی آگاهی نسبت به امور و تلاش‌های صورت گرفته کامل شود، نتیجه‌اش رسیدن به جایگاهی است که بانک در حال حاضر به‌دست آورده است.

راه‌اندازی اولین نئوبانک واقعی در کشور، تحول بزرگ بانک ایران

تحول در صنعت بانکداری با نئو بانک



مدیرعامل بانک ایران زمین خاطر‌نشان کرد: قدم اول بانک ارائه خدمات بانکداری در حوزه دیجیتال با اپلیکیشنی به‌نام «فراز» است که مشتریان بتوانند از طریق تکنولوژی بدون حضور در شعب خدمات مورد

مدیران جدید بانک کارآفرین منصوب شدند

مدیران بخش طرح و توسعه و منابع انسانی بانک کارآفرین تغییر کردند.

به گزارش روابط عمومی بانک کارآفرین، با حکم دکتر احمد بهاروندی مدیرعامل بانک کارآفرین، دکتر مسلم بمان پور بعنوان مدیر طرح و توسعه و خانم شهره محمدیاری بعنوان مدیر امور سرمایه انسانی بانک کارآفرین منصوب شدند.

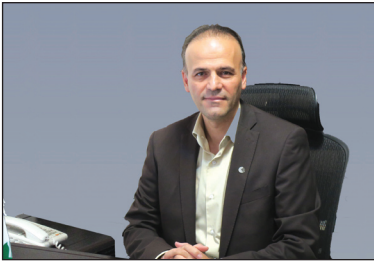
در مراسم تودیع و معارفه مدیران جدید بانک ، زهرا اسلامی مدیر سابق طرح و توسعه بانک کارآفرین ضمن این که تغییر و تحولات در بانک را منشا خیر و برکت برای بانک خواند ،گفت: ۹ سال پیش زمانی که وارد بانک کارآفرین شدم مدیریت طرح و توسعه تازه شکل گرفته بود و خوشحالم که در این مدت توانسته ام در راستای برنامه ها و اهداف بانک قدم بر دارم. اسلامی ابراز امیدواری کرد که پس از این نیز شاهد موفقیت‌های بانک کارآفرین باشیم. دکتر مسلم بمان پور مدیر طرح و توسعه بانک نیز در مراسم معارفه خود با اشاره به تجربه حضورش در بانک کارآفرین گفت: یکی از نقاط قوت بانک کارآفرین را نیروی انسانی بانک است . در طی ۲۱ ماه گذشته که در بانک کارآفرین در بخش مدیریت آموزش و مدیریت

مدیر امور استانها و بازاریابی پست بانک ایران خبر داد:

اعطای کارت اعتباری مروارید پلاس تا سقف ۲۰۰۰ میلیون ریال به متقاضیان

خانوارها، این بانک به مشتریان خود و دیگر متقاضیان، تسهیلات خرید اعتباری در قالب عقد مرابحه تا سقف ۲ میلیارد ریال واگذار می‌کند. واحدپور تصریح کرد: کارت اعتباری مروارید پلاس صرفا برای اعطای تسهیلات در قالب عقد مرابحه قابل استفاده و با نرخ سود ۱۵ درصد بوده و تراکنش های مالی دیگر نظیر برداشت وجه، انتقال وجه و برداشت از کارت مزبور مجاز نمی باشد.

وی در ادامه عنوان کرد: تمامی کارت های اعتباری مروارید پلاس ، فقط بر روی دستگاه‌های POS نصب شده در فروشگاه های طرف قرارداد با پست بانک ایران قابل بهره برداری می باشد. مدیرامور استانها و بازاریابی بانک درپایان اعلام کرد: متقاضیان می توانند برای کسب اطلاعات بیشتر به شعب و باجه‌های این بانک در سراسر کشور مراجعه نموده و درصورت نیاز از آن بهره‌مند شوند.



علیرضا واحدپور مدیر امور استانها و بازاریابی پست بانک ایران از اعطای کارت های اعتباری مروارید پلاس با مبالغ ۲۰۰۰، ۱۰۰۰، ۵۰۰، ۳۰۰، ۲۰۰، ۱۰۰ و ۵۰ میلیون ریالی به مشتریان اعتباری این بانک و دیگر هموطنان متناسب با اعتبار سنجی آنها، برای خرید کالا و خدمات برداد.

به گزارش روابط عمومی پست بانک ایران: وی با اعلام این خبر افزود: درراستای کمک به رونق تولید و اشتغال و افزایش قدرت خرید

اعلام واحدهای ستادی، استانی، شعب و باجه‌های برتر بانک توسعه تعاون

اعلام واحدهای ستادی، استانی، شعب و باجه‌های برتر بانک توسعه تعاونواحدهای ستادی، استانی، شعب و باجه‌های برتر بانک توسعه تعاون با توجه به ارزیابی عملکرد نیمه ابتدایی سال جاری مشخص شدند.

به گزارش روابط عمومی بانک توسعه تعاون، مطابق ارزیابی عملکرد نیمه ابتدایی سال جاری ، واحدهای ستادی، استانی، شعب و باجه های برتر بانک توسعه تعاون معرفی شدند که در این دوره تعداد شعب مورد تشویق نسبت به دوره قبل ۱۸ درصد رشد داشته است.

در این دوره به منظور تشویق شعب کوچکتر و مستقر در مناطق کمتر توسعه یافته ، علاوه بر افزایش منتخبین در درج‌تاپاینتر (درجات ۴ و ۵) ، توجه به نقش شعب در ارتقای سطح توسعه اقتصادی و اجتماعی شهرستان ها، محل فعالیت و پرداخت تسهیلات حمایتی مورد نظر بوده است و عملکرد شعب در اجرای موفق تسهیلات با رویکرد حمایتی و توسعه بخش حائز اهمیت بوده است.از دیگر شاخصهای مهم در انتخاب واحدهای برتر، عملیات تجهیز منابع با اولویت منابع ارزان قیمت، کنترل مطالبات غیر جاری و درآمدزایی با اولویت درآمد غیر مشاع می باشد.

واحدهای ستادی منتخب

با بررسی نتایج ارزیابی عملکرد واحدهای ستادی و اجرایی بانک در بازه زمانی منتهی به شهریورماه سال ۱۴۰۰، «مور فناوری اطلاعات و ارتباطات»، ادارات کل «برنامهریزی و مدیریت عملکرد»، «سازمان و روش‌ها» و «هوش کسب و کار و توسعه محصول» زیرمجموعه معاونت امور برنامهریزی و فناوری اطلاعات و «مور بین‌الملل» زیرمجموعه معاونت امور عملیات بانکی به عنوان واحدهای ستادی منتخب شناسایی شده اند.

استان‌های برتر

بر این اساس استانهای البرز و مازندران در بین مدیریت های شعب درجه یک، استانهای گیلان و گلستان در بین مدیریت های شعب درجه دو و استانهای زنجان و قم در میان مدیریت های شعب درجه سه به عنوان استان‌های برتر شناخته شدند.

برترین ها در میان شعب ممتاز و درجه یک

شعب مرکزی قزوین، مرکزی کرج، مستقل مرکزی، توحید، فاطمی و ایران خودرو تهران، مرکزی گرگان، مرکزی کرمان، بزرگمهر اصفهان، مرکزی بندرعباس، مرکزی رشت، مرکزی همدان وولیعصر(عج)سمنان بهترین عملکرد را در میان شعب ممتاز و درجه یک داشتند و به عنایون برتر دست یافتند.

برترین ها در میان شعب درجه دو کشور

شعب البرز قزوین، امام خمینی مشهد، آران و بیدگل اصفهان، شهید مطهری یزد، داراب فارس، خدابنده زنجان و رزن همدان با عملکرد مناسب

بانکک و بیمه

پورسعید در خصوص نئوبانک ایران زمین بیان داشت: راه‌اندازی اولین نئوبانک واقعی در کشور، تحول بزرگ بانک ایران زمین در صنعت بانکداری خواهد بود. این قرارداد با شرکت بزرگ‌های وب منعقد شده و قطعاً در آینده نزدیک تعداد قراردادها و کسب‌وکارهایی که می‌توانند در این بستر فعالیت کنند بیشتر خواهد شد.

تسهیلات «انتخاب»

البته رویکرد بانک ایران زمین تنها به خدمات بانکداری الکترونیک محدود نشده و در حوزه تسهیلات‌دهی نیز موفق به ایجاد نوآوری شده است به‌طوری‌که با راه‌اندازی طرح تسهیلاتی «انتخاب» اعطای تسهیلات به مشتریان را براساس نیاز واقعی و مطابق با شرایط مشتریان تخصصی می‌دهد. بر این اساس هدف اصلی بانک از اجرای این طرح، انتخاب نوع و مشکل دریافت تسهیلات توسط خود مشتریان، با توجه به نیازشان است. در این طرح تسهیلاتی مشتریان می‌توانند تا سقف یکمیلیارد ریال با امکان واریز و برداشت، دریافت نرخ سود سالانه را از ۱۰ تا ۱۸ درصد به دلخواه انتخاب کنند. البته برای دریافت این تسهیلات افتتاح حساب با حداقل مبلغ ۵ میلیون الزامی است و این طرح از دیماه به مدت یکسال اجرا خواهد شد.

نیاز خود را دریافت کند. قدم بعدی هوشمندسازی سیستم است، به‌صورتی‌که مشتریان زمانی‌که از خدمات بانک استفاده می‌کنند، براساس نوع رفتار آنها (ارزش مشتری) خدمات خاصی برای آنها طراحی و ارائه شود.

دو سال گذشته گفت: در حوزه سرمایه انسانی در دو سال گذشته عملکرد مثبتی داشتیم و شاهد تحولات خوبی بودیم و با توجه به رشد‌های بانک در بخش سرمایه انسانی شاهد رضایت همکاران

بودیم. در این مراسم مهندس محمدرضا خورسندی رییس هیات مدیره بانک با تقدیر از زحمات خانم اسلامی، وی را یکی از مدیران سخت کوش و موفق بانک خواند و گفت: در ۹ سالی از خدمات ایشان در بانک بهره بردیم همیشه ایشان را مدیبری توانمند و سختکوش دیدم که در تمامی جلسات حضور داشت و برای رسیدن به اهداف و برنامه های بانک بسپار تلاش کرد.

مهندس مهدی سیف علی شاهی عضو هیات مدیره بانک نیز در تقدیر از زحمات خانم اسلامی مدیریت طرح و توسعه را از مدیریت های نفس گیر بانک خواند و گفت : خانم اسلامی تمام کارها را با جدیت دنبال می کردند و گاهی مدیران در مقابل پیگیری ها و حس مسولیت پذیری ایشان کم می آوردند.

وی، خانم اسلامی را از مدیرانی خواند که نیروی انسانی متخصص تربیت می کند و افزود: از این جهت قدردان وی هستیم و امیدواریم که در همه زمینه ها موفق باشند.

بیمه آسیا اپلیکیشن جدید خود را رونمایی کرد:

"آسیا برتر" ؛ نرم افزار جدید صدور بیمه نامه



نرم افزار" آسیا برتر" سامانه ای است که در راستای ارائه خدمات متنوع و با کیفیت بیمه ای به مردم و همچنین دسترسی آسان و سریع به پوشش های مورد نیاز بیمه ای طراحی شده است.

به گزارش روابط عمومی بیمه آسیا، نرم افزار "آسیا برتر" و در مرحله نخست، امکان استعمال قیمت و صدور بیمه نامه شخص ثالث به صورت برخط ایجاد شده و به تدریج امکان صدور بیمه نامه سایر رشته های بیمه ای، میز الکترونیکی خسارت و خدمات بیمه ای درمان تکمیلی در این بستر الکترونیکی فراهم می شود.

بنابسر این گزارش، با توجه به نقش و جایگاه مهم پیام رسان ها در زندگی مردم به ویژه بعد از شیوع ویروس کرونا ، قابلیت پیام رسانی به صورت متنی، صوتی و تصویری برای تبادل مدارک مربوط به صدور بیمه نامه و پرداخت خسارت در این نرم افزار وجود دارد.

کیف پول بیمه ای، برگزاری کلاس های

شعب و باجه‌های برتر بانک توسعه تعاون

ای است، بر اساس ارزیابی عملکرد شش ماهه ابتدایی سال جاری شعب مرکزی زاهدان، شهر ری تهران و مرکزی اردبیل با بهره گیری مناسب از خدمات تخصصی، کارنامه موفقی را از لحاظ سود شعبه رقم زدند و به رتبه های برتر این بخش نائل گردیدند.

شعب منتخب بر اساس عملکرد درصد تحقق منابع

منابع سپرده ای پایه و اساس اجرای مناسب بانکداری توسعه ای است. از این رو شعب سراسر کشور مکلف به حفظ و جذب منابع سپرده ای بر اساس رویکردهای مشتری مدارانه و کسب رضایت مشتریان با استفاده از خدمات بهینه هستند. در این دوره شعب مرکزی بوشهر، بافق یزد، امیر مازندران‌ی ساری و گرمسار سمنان بر اساس عملکرد درصد تحقق منابع به عنوان شعب برتر معرفی گردیده اند.

شعب منتخب بر اساس عملکرد درصد تحقق منابع ارزان قیمت

رقابت شبکه بانکی در جذب منابع ارزان قیمت بالاست و با توجه به نقش این منابع برای اجرای تسهیلات تکلیفی و ارائه تسهیلات قرض الحسنه معرفی شدگان ازدواج جوانان و نهادهای حمایتی، شعب سراسر کشور موظف به اجرای برنامه های مندرج در تحقق منابع ارزان قیمت هستند. در این دوره شعب شهید چمران ساوه، پلیس راه نجف آباد و آیت اله کاشانی کرمانشاه در تحقق منابع ارزان قیمت جایگاه‌های ممتاز را تصاحب نمودند.

شعب منتخب بر اساس عملکرد اخذ کارمزد

بخش مهمی از خدمات تخصصی بانکداری منجر به کارمزد خدمات می شود که عملکرد موفق شعب در این خدمات، با محاسبه و بررسی کارنامه شعب در دریافت کارمزد قابل دستیابی است؛ بر این اساس شعب نظرآباد البرز، علوی خرم آباد و استاد شهیرای تبریز شعب منتخب بر اساس عملکرد اخذ کارمزد شناسایی شدند.

شعب منتخب بر اساس عملکرد مجموع صدور ضمانت نامه

صدور ضمانت نامه از مهمترین خدمات بانکی مورد درخواست بسیاری از شرکت ها و پیمانکاران و مشتریان است. شعب طالقانی اهواز، شمس آبادی اصفهان، حافظ شیراز و شهید مطهری یاسوج در این دوره بهترین عملکرد را در این بخش بروز داده و واجد تشویق معرفی می شوند.

باجه های برتر

باجه های بابا طاهر همدان، کوهنسان کرمان، زیتون خوزستان و شهیدرجایی خراسان جویی با ارائه عملکردی موفق، به‌ عنوان باجه های برتر بانک توسعه تعاون معرفی می شوند. توضیح آنکه مطابق برنامه های بانک، تمامی باجه ها طی فرآیندی در حال ارتقا به شعبه هستند

اولین تأمین مالی زنجیره ای (SCF) توسط بانک صنعت و معدن انجام شد



عصر آزادی / سرویس بانک و بیمه: اولین تأمین مالی در نظام بانکی با روش تأمین مالی زنجیره ای (SCF) توسط بانک صنعت و معدن بر اساس استعمال فاکتور الکترونیک و در قالب تفاهم نامه با وزارت صنعت، معدن

و تجارت برای تأمین کنندگان گروه خودروسازی سایپا انجام شد.

به گزارش عصرآزادی آنلاین به نقل از

روابط عمومی بانک صنعت و معدن، این بانک، اولین بانک در کشور است که تأمین مالی به شیوه تأمین مالی زنجیره ای را با امضای تفاهم نامه ای مبنی بر تأمین مالی زنجیره ای و استعمال صورتحساب الکترونیکی آغاز نموده است. در این روش، تأمین مالی بنگاه ها به صورت پیوسته و در طول زنجیره تأمین مبتنی بر جریان واقعی کالاها انجام می شود. این تفاهم نامه همکاری به منظور تأمین مالی زنجیره ای با توجه به سیاست های ابلاغی وزارت صمت و به عنوان یکی از راهبردهای اصلی تأمین مالی برای تأمین کنندگان گروه خودروسازی سایپا به مبلغ ۱۰۰۰ میلیارد ریال(بدون افزایش حد اعتباری فعلی) برای دو زنجیره منعقد شد و مرحله اول آن به مبلغ ۵۰۰ میلیارد ریال در تاریخ ۱ دی ۱۴۰۰ به انجام رسید و مرحله دوم به مبلغ ۵۰۰ میلیارد ریال با گروه سایپا در حال برنامه ریزی است. گفتنی است، این بانک در نظر دارد در راستای اجرای دستورالعمل های ابلاغی بانک مرکزی ج.ا.ا با استفاده از ابزار برات الکترونیک و سایر ابزارها، امکان استفاده تأمین زنجیره ای را به صورت گسترده تری فراهم نماید.

بیمه تجارت‌نو از مدال آور المپیاد علوم و ریاضی آسیایی تقدیر به عمل آورد

شرکت بیمه تجارت‌نو از آمیتیس محمدیان که به تازگی در المپیاد علوم و ریاضی آسیایی، به مدال برنز دست یافته تقدیر به عمل آورد.

آمیتیس محمدیان، فرزند محسن محمدیان کارشناس واحد بازاریابی شرکت بیمه تجارت‌نو است. به گزارش روابط عمومی شرکت بیمه تجارت‌نو؛ مراسم تقدیر از آمیتیس محمدیان با حضور ابراهیم غلامی جانشین مدیرعامل و مدیر روابط عمومی و ارتباطات شرکت بیمه تجارت‌نو برگزار شد. غلامی در حاشیه این مراسم، گفت: بدون شک وجود چنین افرادی باعث افتخار کشور، خانواده و شرکت بیمه تجارت‌نو است و همواره بایدب به چنین افراد نخبه‌ای که سرمایه های ارزشمند کشور محسوب می‌شوند، ارج نهاد. آمیتیس محمدیان متولد ۱۳۹۲ بوده که درهشت سالگی موفق به کسب مدال برنز المپیاد ریاضی SAMSو المپیاد علوم VANDA شده است.

مرکز دانشگاهی علمی کاربردی بیمه ایران رویداد شتابی ثبت ایده ای برگزار می کند

مرکز نوآوری سببا متعلق به مرکز دانشگاهی علمی کاربردی توسعه کسب وکار سببا (سرمایه گذاری بیمه ایران) با اخذ مجوز از دانشگاه علمی کاربردی تحت نظارت وزارت علوم تحقیقات وفناوری " رویداد شتابی ثبت ایده ای با محوریت موضوع محصولات نوین بیمه ای و ابزارهای فروش" برگزار می کند.

به گزارش روابط عمومی بیمه ایران ، این رویداد علمی، روز سه شنبه بیست وهشتم دی ماه ۱۴۰۰ برگزار خواهد شد وتمامی علاقمندان می توانند تا تاریخ بیستم دی ماه ۱۴۰۰ نسبت به ارسال ایده های خود از طریق آدرس : EVENT.II-UAST.AC.IR اقدام نمایند. شایان ذکر است که از حقوق معنوی ایده پردازان از طریق NDA وچاپ کتابچه دیجیتال حمایت خواهد شد. همچنین به برترین ایده ها، علاوه بر اعطای پامان نقدی، خدمات مشاوره ای وحمایت مالی برای جذب در بازار وتجاری سازی ارائه خواهد شد.

سرپرستی استان کرمان میزبان مدیر عامل بیمه کوثر

ابوالفضل آقاداتی در ادامه بازدیدهای میدانی خود از بخش‌های مختلف شرکت، این بار با سفر به استان کرمان از نزدیک با کارکنان، نمایندگان و برخی از ذی نفعان بیمه کوثر در این استان دیدار کرد.

به گزارش روابط عمومی بیمه کوثر، مدیرعامل بیمه کوثر به همراه تنی چند از معاونان و مدیران خود با حضور در محل سرپرستی استان کرمان، از بخش‌های مختلف بازدید کرد و از نزدیک در جریان وضعیت و عملکرد بیمه کوثر در این استان قرار گرفت. نشست هم‌اندیشی با نمایندگان استان یکی از برنامه‌های این سفر بود. مدیرعامل بیمه کوثر و هیئت همراه در این نشست، بی واسطه، دغدغه‌ها و سوالات شبکه فروش را شنیدند و در محیطی صمیمی به پاسخگویی، بحث و تبادل نظر درباره موضوعات مختلف پرداختند.

همچنین آقاداتی به همراه معاونان و مدیرانی که وی را در این سفر همراهی می‌کردند با کارکنان سرپرستی کرمان به گفت‌وگو نشستند. در این جلسه دیدگاه‌ها، انتقادها و راهکارهای کارکنان شنیده شد و هیئت بازدیدکننده نیز مطالبی را در موضوعات مختلف با کارکنان در میان گذاشتند.

وی در پایان خاطر‌نشان کرد: مفهوم کوثر خیر کثیر است و بیمه کوثر با تکیه بر سلامت، صداقت و تخصص کارکنان و شبکه فروش خود سعی در افزایش رضایت مشتریان از طریق معیارهای مختلفی همچون پاسخگویی، رضایت در پرداخت‌ها، رسیدگی دقیق به شکایات، ارائه اطلاعات مناسب به مشتریان و سادگی و سرعت در فرآیندهای کاری دارد تا بتوانیم آرامش خاطر و رضایت را برای همه ذی‌نفعان که اصلی‌ترین سرمایه‌های بیمه کوثر هستند به ارمغان آوریم.

تسهیلات قرض الحسنه ازدواج موسسه اعتباری ملل

این موسسه به منظور ترویج سنت پیامبر گرامی اسلام(ص) وایجاد زمینه ازدواج جوانان عزیز کشورمان نسبت به پرداخت ۲۶۹۸ قرقه تسهیلات قرض الحسنه ازدواج به مبلغ ۲.۲۲۹.۶۳۰ میلیون ریال از ابتدای سال تا پایان آذرماه اقدام نمود.

این تسهیلات در آذرماه سال جاری به ۲۹۹زفر به مبلغ ۳۳۲.۹۰۰ میلیون ریال پرداخت گردید. گفتنی است در حال حاضر تعداد ۸۳۹ نفر از جوانان عزیز در نوبت پرداخت قرض الحسنه ازدواج میباشند. متقاضیان محترم برای بهره مندی از این تسهیلات می توانند در سامانه تسهیلات قرض الحسنه ازدواج بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران ثبت نام و یکی از شعب موسسه اعتباری ملل را برای دریافت تسهیلات انتخاب کنند.

یک نماینده بیمه رازی:

بیمه رازی در مسیر رسیدن به اوج است

یک نماینده بیمه رازی با اشاره به اینکه حرکت شرکت به سوی روزهای اوج آغاز شده است، گفت: با حضور آقای جباری به عنوان مدیرعاملی از جنس صنعت بیمه، نمایندگان و شبکه فروش گام به گام همراه هستند .

به گزارش روابط عمومی و امور بین الملل بیمه رازی، دوازدهمین رویداد یکشنبه‌ها با نماینده‌ها و شبکه فروش به میزبانی نمایندگی عطایی از نمایندگان شعبه آپادانا و با حضور فرشته جوادی- رئیس شعبه آپادانا و ناصرالدین اسلامی‌فرد- مدیر روابط عمومی و امور بین الملل بیمه رازی برگزار شد.

در این رویداد ویدا عطایی گفت: با انتخاب دکتر جباری به عنوان مدیرعامل بیمه رازی، امید به نماینده‌ها و شبکه فروش بازگشت و حرکت شرکت به سمت روزهای اوج خود آغاز شده است.

او با تاکید بر اینکه، بیمه رازی در شرایطی فعلی بعد از شش سال به ثبات رسیده است، خوش‌نظران کرد: نمایندگان و شبکه فروش پای برند رازی ایستاده‌اند و با حضور آقای جباری که ثبات مدیریتی به همراه داشته، نمایندگان و شبکه فروش پای ار خواهند بود.

عطایی یادآور شد: با حضور دکتر جباری که فردی از جنس صنعت بیمه است، شبکه فروش و نمایندگان در مناقضات و مذاکرات با قدرت وارد عمل می‌شوند.

این نماینده بیمه رازی در انتها بیان کرد: استراتژی‌های ابلاغی تنها یک باینیه یا دستور کار نیست بلکه استراتژی‌های ابلاغی در تمام سطوح درک شده و در حال اجرا است.